



「學校起動」計劃
Project WeCan

info@projectwecan.com
www.projectwecan.com
www.facebook.com/projectwecanhk



「學校起動」計劃
「趁墟做老闆」
二〇一七展銷會

活動成果分享

同創新里「情」

目錄



活動回顧	2
參與學校	4
老闆是這樣煉成的	6
學生感想	8
得獎學校及專業評審名單	32
鳴謝	34
反思與得着	35

活動回顧

5週年

46間學校熱烈響應，
超過1,000名學生參加

42個夥伴機構

首度與香港科技大學環球
商業管理課程(GBUS)合作

90+位大學生義工(科大GBUS
學生及「學校起動」計劃獎學金得主)

4個月的創業歷程，鼓勵
同學在營商計劃或產品設計
上兼具創意與情意

29間學校
多元表演

37位專業評審，
選出9大獎項得主



參與學校

2 情•永在	棉紡會中學
3 CODE酷曲酷	明愛粉嶺陳震夏中學
4 潮の手作	潮州會館中學
5 夕照鹹魚欄	樂善堂梁銑珪書院
6 畋蜜之旅	佛教黃允畋中學
7 Saison 四季	中華基督教會馮梁結紀念中學
8 左鄰•右里	北角協同中學
9 新暖情	新會商會中學
10 陪着您走	鳳溪第一中學
11 戀の泡泡	高雷中學
12 王中甜品屋	樂善堂王仲銘中學
13 一杯子，一輩子	曾壁山中學
14 潮童	港九潮州公會中學
15 此處留情	樂道中學

16 Cup你溫馨
17 花花世界花花豬
18 千里情「花」—「繩」牽
19 Heart 骨鳴心
20 情話綿綿
21 愛是筆簿留
22 好在「友」「里」
23 閩僑精兵 闖新里「情」
24 圓玄兵團
25 袋「喜」愛
26 Bear in Mind
27 Go Green K House
28 星之情
29 我愛妳，你，您
30 千里扶情
31 花之戀

仁愛堂陳黃淑芳紀念中學
天主教普照中學
李求恩紀念中學
天主教鳴遠中學
東華三院黃鳳翎中學
嶺南中學
東華三院邱金元中學
閩僑中學
香港道教聯合會圓玄學院第一中學
馬錦明慈善基金馬陳端喜紀念中學
香港聖公會何明華會督中學
加拿大神召會嘉智中學
東華三院馬振玉紀念中學
香港正覺蓮社佛教正覺中學
中華基督教會扶輪中學
保良局朱敬文中學

32 卜中手作	救世軍卜維廉中學
33 一見鍾情	圓玄學院妙法寺內明陳呂重德紀念中學
34 航「情」萬里	香港航海學校
35 物卿情重	樂善堂余近卿中學
36 花之戀	深培中學
37 心的世界	伯特利中學
38 春田花花	香港布廠商會朱石麟中學
39 千載有協情	中華基督教會基協中學
40 猜情尋	獅子會中學
41 袋•言	佛教茂峰法師紀念中學
42 星空情緣	東華三院郭一葦中學
43 三中手作坊	香港道教聯合會圓玄學院第三中學
44 有米飯飯掂	五育中學
45 寄情手作	香港四邑商工總會陳南昌紀念中學
46 Peer & Peer	麗澤中學
47 萬里長情	明愛屯門馬登基金中學

展銷會日程

啟動典禮

10 / 2 (五) 11:30 - 12:30

學校表演

10 / 2 (五) 14:30 - 17:15

11 / 2 (六) 12:00 - 16:45

頒獎典禮

12 / 2 (日) 15:00 - 16:00

鑽石山荷里活廣場一樓明星廣場



老闆是這樣煉成的



2016年10月31日
活動簡介會

1



2016年11月 至
2017年2月
前期籌備工作

- 產品
- 宣傳
- 供應商
- 試賣會
- 加工

2

2016年12月 至
2017年1月
營商計劃書匯報

3



4

2017年2月10日至12日
展銷會開鑼



6

2017年4月24日
頒獎典禮
暨分享會



5

2017年3月
學習報告



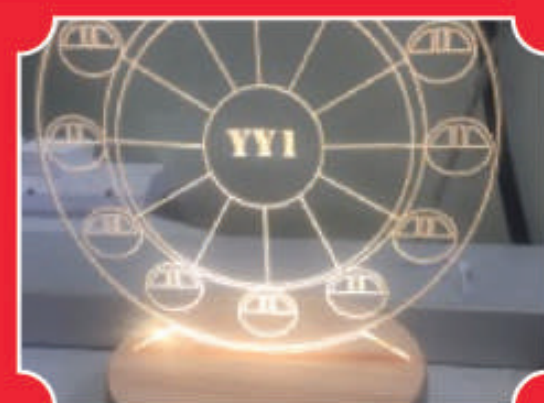
活動簡介會

香港道教聯合會圓玄學院第一中學 圓玄兵團



“感謝在簡介會的評判提供不同意見，令我們可以將活動準備得更完善。”

LED立體創意小枱燈



中華基督教會扶輪中學 千里扶情



“我更明白和清楚會計中的計算，藉以令展銷會的損益表更清晰。”

玻璃盆景



三中手作坊 香港道教聯合會圓玄學院第三中學



創意小水杯

“不同人士介紹營商或銷售之經驗，令學生裝備多點知識在展銷會中運用。”



心的世界 伯特利中學



手工禮品盒套裝

“簡介會中還有一位講者提醒我們，在零售市場出售貨品需要有單有據的，...其實開發收據除了可以幫助我們記下售貨情況，同時亦可以維持我們與顧客的關係。”



產品設計

麗澤中學 Peer & Peer



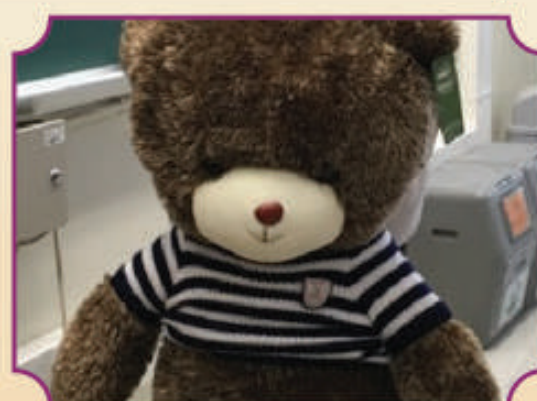
“在開始選擇銷售產品的時候，數目多而繁雜，同學投票後卻還只是暫定……幸好在老師和各位同學的努力下，經過多次開會、討論，終於定下了！”

咕啞

新會商會中學 新暖情



熊公仔



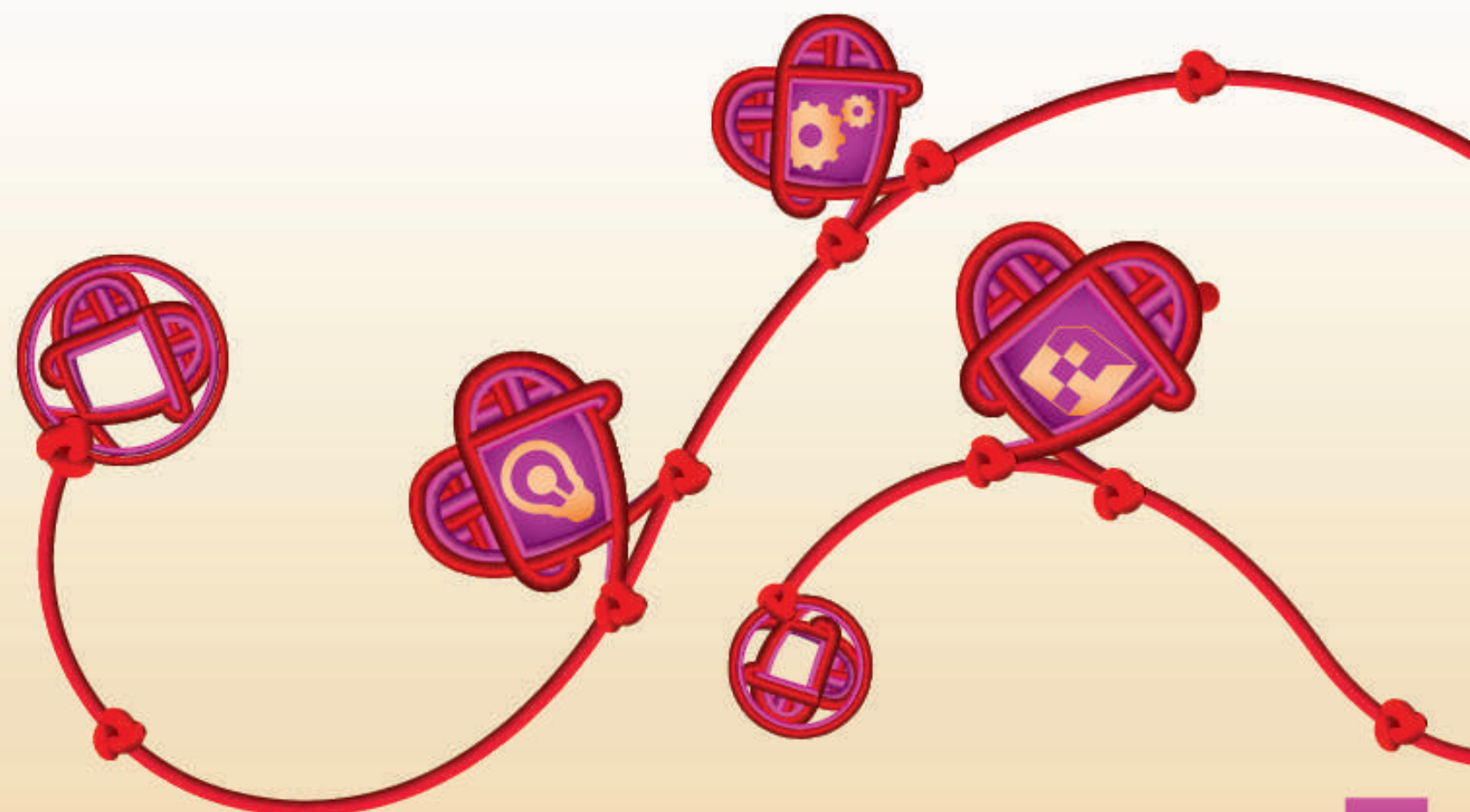
“我們面對一個很大的挑戰——挑選產品。同學意見太多，我們不知道應該挑選哪幾個產品較好，所以在產品方面花費了很多時間。”

花之戀 保良局朱敬文中學



保鮮花

“在前期準備時要預充足時間去訂購和整理貨品，亦要在購買貨品前查閱清楚該項貨品是否有版權問題。”



與供應商溝通

樂善堂余近卿中學

物卿情重



“

當中最困難就是尋找優質供應商及確定到貨時間...經過這次活動我學會分配時間及工作，因為我知道時間是不等人，按時完成工作是首要任務。”



T恤

東華三院郭一葦中學

星空情緣



“

要物色一間理想的供應商，為我們準時供應貨品，是非常困難的事，由網上尋找，親自去深水埗等，都不能給予確實的時間和貨物種類，幸好有一名營運部成員成功尋找了供應商。”

”



乾花匙扣

產品製作及加工

花花世界花花豬

天主教普照中學

pigpig 豬



“

在我們的團隊中，有些同學較擅長針織，.....某些同學在縫製方面的能力不太熟悉，所以我們就會派發其他工作給這些同學.....這樣就可以加快我們製作的時間，更快完成產品。”

”



千里情「花」—「繩」牽

李求恩紀念中學

DIY押花卡片套



“

我們在製作產品中，曾經試過失敗。原因在於我們初次製作的時候對產品的特色不熟悉，在材料比例上掌握不好，結果做出失敗的製成品，因而提高了成本。”

”



產品製作及加工

圓玄學院妙法寺內明陳呂重德紀念中學 一見鍾情



“活動讓我學會如何製作產品，也試過做得不好，幸好同學和老師都會幫我。”

繁星下的您－創意座檯燈飾



深培中學 花之戀



“要先了解生產過程，早些開始準備，多作嘗試再決定是否生產。甚至在校內進行預售，測試反應。”

手機殼



宣傳

王中甜品屋 樂善堂王仲銘中學



珍寶珠玫瑰花

“我們決定把重心放在宣傳工作上，且嘗試一些新策略，例如在學校大堂的電視上循環播放宣傳短片、聯絡校友會協助等等。”



卜中手作 救世軍卜維廉中學

保鮮花

“在準備活動期間創作部及宣傳部經常合作，因為宣傳部需要為產品拍照，從而製作廣告短片及宣傳海報，所以經常和我確定製作的進度……令我感到這兩個部門是不可分離的。”



試賣會

樂道中學 此處留情

此處留情



在校內作預售會時，嘗試認真執行每個環節，把理論在正式展銷前實踐過來。

”

即場、即影、即印製相片



香港聖公會何明華會督中學 Bear in Mind



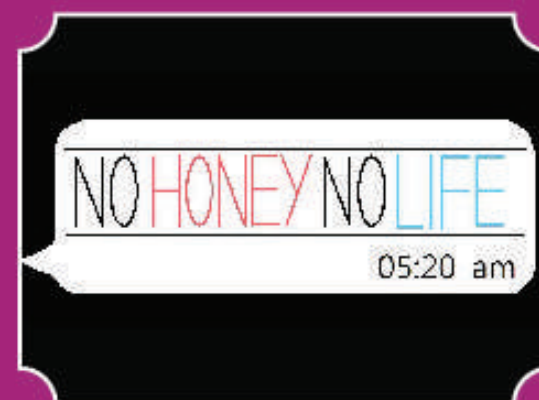
少少困難的地方在於開頭做事比較亂，因為太多人，一窩蜂湧過來付錢，我們在程序上未必配合得到。

”

小熊抱枕



情話綿綿 東華三院黃鳳翎中學



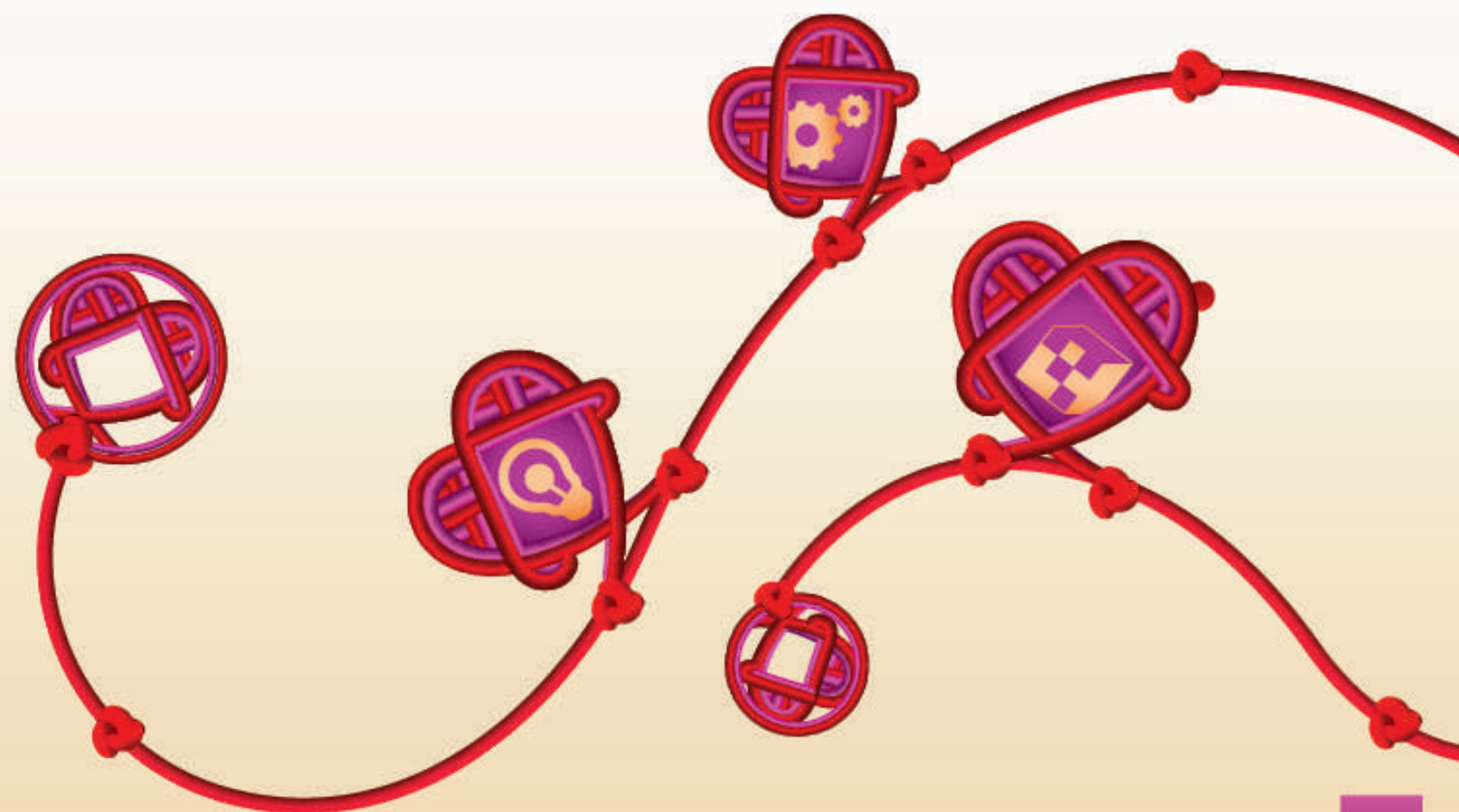
No HONEY No LIFE攬枕

校長、老師、社工和同學們都鼎力支持我們參與是次活動，使我們在兩次校內試賣會中賺到第一桶金。

”



情話綿綿



營商計劃書匯報

潮州會館中學 潮の手作



全人手製作拼皮手袋

“

匯報營商計劃書，是一項艱巨挑戰，我們要構思表達方式、拍片、製作產品樣本、撰寫講稿、回應提問，還要彼此配合。”



北角協同中學 左鄰·右里



3D迷你世界紙模

“

要面對一眾評判匯報真的是一件不容易的事，但我在其後發現原來只要不斷練習，……說服自己是可以做到的，建立自信心是成功的要素！”



我愛妳，你，您 香海正覺蓮社佛教正覺中學



植物罐頭

“

需要向來自很多不同地方的評審——介紹我們的產品及當中的特別之處，……令他們能夠由我們的匯報中覺得我們是一群值得投資的「老闆」。”



有米飯飯掂 五育中學



不同種類健康米

“

大家坐在一起討論匯報的內容時，都有意見分歧的時候。在這個困難中，我們學懂如何聆聽別人的意見，改善自己的不足之處。”



展銷會

天主教鳴遠中學 Heart 骨鳴心



同學們以角色扮演，學習推銷技巧及用詞，並由科技大學學生扮演客人，進行多種語言練習，以提高推銷技巧。

杯



加拿大神召會嘉智中學 Go Green K House



在前期準備時科大的學兄都給予我們在營銷理論上的意見，帶領我們去經營一門生意。

木製筆記簿



春田花花 香港布廠商會朱石麟中學



香皂玫瑰花

多謝科大哥姐姐給予我們意見，例如我們在揀選產品方面有很多想法，他們建議我們要注意推陳出新和產品的實用性。



CODE酷曲酷 明愛粉嶺陳震夏中學



點字曲奇：DSE打氣篇

你要對自己的產品有瞭解，做好產品介紹的資料，不要到了你去介紹的那一天才開始想要說點什麼。



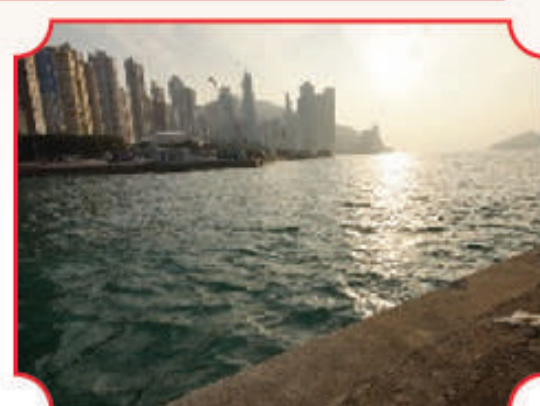
展銷會

樂善堂梁銑琚書院

夕照鹹魚欄



明信片/心意咭



“

為銷情欠佳的产品构思改善方法，例如按顧客要求在明信片加上美術字體。

”

佛教黃允畋中學

畋蜜之旅



“

如有顧客展現出購物的慾望，只要我肯上前多作推銷，貨品被賣出的機率會極大增加；勇於嘗試，被顧客拒絕手中的傳單沒關係，總有顧客會接下它。

”

戒指燈

mocha泡泡皂



“

分工要有條理、要清楚自己的工作、包裝及產品的位置要放好，不可放錢盒在顯眼的地方。產品要非常熟悉及了解，每個顧客問到時，我們都要可以倒背如流。

”



戀の泡泡

高雷中學



Cup你溫馨

仁愛堂陳黃淑芳紀念中學



變色杯

“

例如客人其實比較被動和害羞，很多時候我們必須要主動去出擊尋找客人，而且還要耐心講解有關貨品的詳細資料給客人，使他們更理解貨品的特色及吸引之處。

”



展銷會

馬錦明慈善基金馬陳端喜紀念中學 袋「喜」愛



“在營運一個攤位時，需要根據即時的市場資訊和比較其他銷售者的價格而作出價格調整……還要受競爭者的價格而作出銷售策略的改變。”

手繩

中華基督教會基協中學 千載有協情



“我學懂了隨時隨地去補位，如何與接手同學交代「身後事」讓他們在接下來的工作得心應手。”

水晶手作



猜情尋 獅子會中學

自製皮手繩



“我們運用了分工，讓同學專注其有長處的工作，一展所長。例如部份同學負責攤位設計、部份同學負責宣傳……效率亦因此大大提升。”



寄情手作 香港四邑商工總會陳南昌紀念中學



花公仔

“我們以第一天來測試產品在市場中的定位與反應。在綜合顧客的反應及與同場商品比較後，我們作出了相應的調整，……最終在展銷會結束前將所有貨物售出。”



展銷會

明愛屯門馬登基金中學 萬里長情



“通過對他人的言行舉動觀察，懂得在銷售時應面帶微笑，熱情的推售自己攤位產品，這樣銷售量才會有所提升。”

保鮮花



嶺南中學 愛是筆簿留



“我們雖然吃了挺多的「閉門羹」，但卻讓我們要更加堅持，努力不懈的繼續叫賣。”

百寶袋



閩僑精兵 闖新里「情」 閩僑中學



環保玻璃瓶

“最令我難忘的是一個客戶在購買後還帶着朋友回來，不斷誇我們服務態度好，東西平靚正，我為此十分感動，也堅信要提供更好的服務給顧客。”



袋·言 佛教茂峰法師紀念中學

「代言」帆布袋

“一名男顧客說：「我本來無打算買，見你sell得咁好先買。」雖然銷售過程可能會面對「食檸檬」的情況，但我明白到只要真誠，態度良好也能打動每一位顧客。”



展銷會

棉紡會中學 情·永在



“ 這次的活動令我感觸很深，明白了經營一個公司是很難的，尤其在一個競爭激烈的環境下更加困難。我們全隊成員要一條心才能成功。 ”



傳達愛意熊公仔

鳳溪第一中學 陪着您走



“ 這次展銷會準備過程很長，需要團隊內討論，互相合作，讓我學到和不同的同學合作溝通的方式和益處。 ”

八達通套/錢包



一杯子，一輩子 曾璧山中學



玻璃罩乾花

“ 由策劃、設計產品、採購、製作產品及銷售的過程中，同學和老師們共同攜手合作，各自發揮自己所長，體驗了團隊精神。 ”



好在「友」里 東華三院邱金元中學



變色杯

“ 我們做得最好的是充分發揮團隊精神，籌備至展銷精密分工之餘，也不忘守望相助，及時協助力有不足的隊友。 ”



展銷會

東華三院馬振玉紀念中學 星之情



花開富貴



“一個團隊需要的不是有着相同才能的人才，而是分別擅長大家所不擅長的能力的人，相互取長補短而不是各自奪豔爭鳴，這才是一個團隊。”

香港航海學校 航「情」萬里



“無論是事前或事後，同學們能主動地參與各項事務及安排，當遇上問題時，亦能冷靜地處理，大家互相包容和體諒，而最終取得良好的效果。”

英德紅茶

Saison 四季 中華基督教會馮梁結紀念中學



樹影燈

“我覺得做生意並不容易，由入貨到處理貨都要留心，而且今次展銷會令我同其他學校進行交流，認識到很多朋友。”



潮童 港九潮州公會中學



DIY Fotomo

“我體會到現時一些大企業的老闆由白手興家開始的辛苦，很難得才可以做到大企業。”



得獎學校名單

最佳產品獎

冠軍：北角協同中學
亞軍：高雷中學
季軍：李求恩紀念中學
圓玄學院妙法寺內明陳呂重德紀念中學

最切合主題獎

冠軍：五育中學
亞軍：加拿大神召會嘉智中學
季軍：救世軍卜維廉中學
樂善堂余近卿中學

最佳營商計劃書匯報獎

冠軍：北角協同中學
亞軍：五育中學
季軍：潮州會館中學
優異：樂善堂余近卿中學
天主教普照中學
救世軍卜維廉中學
香港布廠商會朱石麟中學
鳳溪第一中學

最佳攤位設計獎

冠軍：圓玄學院妙法寺內明陳呂重德紀念中學
亞軍：樂善堂余近卿中學
季軍：北角協同中學
佛教茂峰法師紀念中學

最具團隊精神獎

冠軍：高雷中學
亞軍：天主教普照中學
香港道教聯合會圓玄學院第一中學
季軍：明愛粉嶺陳震夏中學
曾壁山中學
五育中學

我最喜愛的攤位

冠軍：五育中學
亞軍：嶺南中學
季軍：北角協同中學
圓玄學院妙法寺內明陳呂重德紀念中學

最佳銷售大使

繆宗昊 – 伯特利中學
張浩銘 – 天主教鳴遠中學
談學兒 – 中華基督教會扶輪中學
蕭俊傑 – 香港聖公會何明華會督中學
胡浚笙 – 嶺南中學

吳宛汶 – 樂善堂余近卿中學
李永浩 – 五育中學
黃美芝 – 五育中學
黃樂晴 – 新會商會中學
林碧嘉 – 救世軍卜維廉中學

專業評審名單

企業代表

友邦保險	I.T. Limited
Blackstone Charitable Foundation	畢馬威會計師事務所
法國巴黎銀行	梁黃顧建築師(香港)事務所有限公司
Coach Hong Kong Limited	馬哥孖羅酒店
星展銀行	美聯集團
三寶鐘錶珠寶	現代貨箱碼頭
英皇珠寶	太平洋會
高富諾有限公司	太子珠寶鐘錶公司
海港城	天星小輪
夏利文物業管理	九龍倉
有線電視	

其他機構代表

香港浸會大學	法國駐港澳總領事館	牛津大學商學院舊生會（香港分會）
香港中文大學	瑞士駐香港領事館	香港稅務學會
香港理工大學	美國駐香港及澳門總領事館	
香港科技大學		

「學校起動」計劃代表

「學校起動」計劃委員會委員	「學校起動」計劃顧問
---------------	------------

* 完整得獎名單請見「學校起動」計劃網站

鳴謝

企業夥伴



大學夥伴



領事館夥伴



其他夥伴

「趁墟做老闆」2017展銷會贊助單位



反思與得着

在四個多月的籌備過程中，你曾遇過哪些挑戰和困難？
企業/大學生義工的建議和分享，有助你解決這些問題嗎？請把要點記下，作日後參考。

挑戰和困難

解決方法

1. 營商規劃

- ☐ 難以決定售賣什麼產品
- ☐ 對目標客群認識不足
- ☐ 同場出現同類產品
- ☐ 攤位、產品欠缺獨特性
- ☐ 其他：_____

2. 人力及時間管理

- ☐ 成員意見分歧
- ☐ 成員分工不均
- ☐ 籌備時間不足
- ☐ 團隊士氣欠佳
- ☐ 其他：_____

挑戰和困難

解決方法

3.財務規劃

- ☐ 銷量與預期落差很大
- ☐ 成本高昂
- ☐ 難以達至收支平衡
- ☐ 其他：_____

4.其他：

感謝各位校長、老師、同學參與「趁墟做老闆」！希望在這數個月的歷程中，你們都賺到寶貴的經驗和知識！

同時感謝企業、大學生義工的支持與協助！

各位新晉老闆，繼續加油啊！

「趁墟做老闆」籌備大會



「學校起動」計劃網站

- 📄 完整得獎名單
- 📄 花絮片段



WeCan 分享平台

- 📄 活動照片
- 📄 「趁墟做老闆」籌備手冊及指引（「學校起動」計劃及科大GBUS製作）



「學校起動」計劃Facebook

- 📄 展銷會3日花絮