



即時發布

「學校起動」計劃年宵會今日開鑼

五百名中學生「趁墟做老闆」學習創業之道

二〇一五年二月六日 —— 「學校起動」計劃一年一度、專為中學生而設的大型室內年宵 — 「趁墟做老闆」展銷會今日（二月六日）在鑽石山荷里活廣場舉行啟動典禮，超過五百名來自二十五間中學的學生展現他們的生意頭腦及創意，同時汲取創業實戰經驗。他們將競逐六個獎項，頒獎典禮將於二月八日舉行。

一連三日的展銷會設有二十五個攤位，分為四個主題區，包括「關愛」、「尊重」、「信任」及「欣賞」。貨品琳琅滿目，例如有 3D 打印羊年擺設、學生親手製作的精品及賀年飾物、勵志親筆字畫揮春等等。學生在創業理念、產品設計及營銷推廣方面均需切合他們所在展區的主題，以鼓勵他們在創業時應多關懷身邊有需要的人。其中有學校希望透過是次年宵宣揚新界北區的濃厚人情味。

支持小店及基層 把祝福傳遞

由明愛粉嶺陳震夏中學中四學生組成的「震夏傳加福」今年首度參加「學校起動」計劃展銷會，之前並沒有參與年宵的經驗。在尊重生產者及支持小店和基層的大前提下，學生強調以公平價格採購產品。經過一輪研究，他們最終決定以更新人士林寶（人稱寶叔）的字畫及利是封、由基層婦女親手製造的糖果，以及北區小店的雜貨乾糧為主打貨品。

該校的參與學生說：「顧客除了購買單品外，亦可選購『發寶袋』（福袋）配搭各類產品。顧客在選購福袋時，我們會游說他們多買一個『街坊福袋』，並透過食物銀行把它送到北區及大埔區有需要人士的手上，希望把祝福及心意傳遞出去。今日在短短數小時已賣出了近七十個『街坊福袋』，證明很多香港人都充滿愛心。」

新聞稿

累積經驗 愈戰愈強

第三年參與「學校起動」計劃展銷會的五育中學今年組成「Free D 如意桔」，售賣賀年擺設，其中主打貨品有 3D 打印羊年擺設、如意桔揮春吊飾、「羊羊得意」咕臣和「風山水起」水果型坐墊。

參與的學生說：「過往以為銷售一件產品很簡單，但透過是次活動才體會到當中有不少學問。在籌備過程中，組員需要緊密合作，這訓練我們的領導才能，讓我們明白分工的重要，按組員的能力分派工作，我覺得經過是次活動後，自己成長了不少。」

該校的負責老師說：「我們今年採取產品及價格多元化的策略，目標是贏取「最高淨盈利獎」。因應情人節來臨，部份精選貨品更以限量套裝組合出售，希望吸引不同的顧客。憑着過去兩年的年宵經驗，我們對今年的銷情充滿信心。」

是次展銷會的參與學生於三個月前已開始籌備工作，從撰寫營商計劃書、進行市場分析、採購及設計產品以至現場銷售策略等均一手包辦，他們將競逐大會六個獎項，包括「最高淨盈利獎」、「最佳營商計劃書匯報獎」、「最切合主題獎」、「最具創意獎」、「最佳團隊精神獎」及個人獎項「最佳銷售大使」。頒獎典禮將於二月八日舉行下午二時三十分在鑽石山荷里活廣場舉行。

###

*「學校起動」計劃於二〇一一年推出，計劃體現「社·企共勉」精神，旨在為學習條件稍遜的學生提供各種機會，透過適切的項目，培育他們，建立其自信心，並啟發他們規劃人生，為日後升學及就業，作好準備。現時參與中學達四十四間，受惠學生逾四萬人。

新聞稿

圖片說明

1. 「學校起動」計劃「趁墟做老闆」展銷會開幕禮以東華三院郭一葦中學的醒獅表演打頭陣。



2. 「學校起動」計劃主席吳宗權先生、「學校起動」計劃委員會委員黃光耀先生、一眾企業夥伴代表包括梁黃顧建築師（香港）事務所董事符展成先生及三寶珠寶集團首席執行官李永安先生等，親身為學生打氣，並主持打鑼鼓儀式為展銷會掀幕。



新聞稿

3. 展銷會的貨品琳琅滿目，滿足不同顧客的喜好。



4. 「趁墟做老闆」展銷會首次分為四個主題區，包括「關愛」、「尊重」、「信任」及「欣賞」。
- 學生在採購及設計產品方面需切合他們所在展區的主題。



新聞稿

5. 位於北區的明愛粉嶺陳震夏中學希望透過售買「街坊福袋」把祝福及心意傳遞到有需要人士，喚起社區的人情味。



6. 經已第三年參加展銷會的五育中學繼續展示創意，對精選年宵產品的銷情充滿信心。



新聞稿

7.1-7.3「學校起動」計劃主席吳宗權先生、「學校起動」計劃委員會委員黃光耀先生及美聯集團董事陳婉嫻女士到場支持。



新聞稿